



**Министерство образования и науки Пермского края
Государственное бюджетное профессиональное
образовательное учреждение
«Краевой индустриальный техникум»**

Дисциплина:

Основы финансовой грамотности

Преподаватель

Чекалкина Ольга Ивановна

Личное финансовое планирование

Тема 1. Человеческий капитал.

Способы принятия решений в условиях
ограниченности ресурсов.

Как быть успешным?
Как жить в достатке?



Вы узнаете, как:

Управлять
расходами
и доходами

Составлять
финансовы
й
план

Пользоваться
финансовыми
инструментами
и услугами

Избегать
финансовых
ошибок и
понимать
риски

Отстаивать
свои права в
мире
финансов



Что отличает финансово грамотного человека?



Знает свои
права



Ведёт учет
доходов
и расходов



Владеет
актуальной
информацией
о финансах



Имеет
сбережени
я



Умеет
выбирать
финансовые
услуги



Тратит
меньше,
чем
зарабатывает

ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ

сформированный в результате инвестиций и накопленный человеком запас здоровья, навыков, способностей, мотиваций, которые можно использовать в той или иной сфере общественного производства.



Из чего состоит человеческий капитал?

- Уровень образования
- Профессиональные знания и умения
- Здоровый образ жизни
- Предпринимательские способности
- Организаторские способности
- Склонность к лидерству
- Владение иностранными языками
- Компьютерная грамотность
- Финансовая грамотность



Сущностные характеристики

- Определённый запас знаний, являющийся инвестицией в человека
- Этот запас знаний реализуется в производстве
- Используя знания, работник получает капитал
- Повышение доходов должно стимулировать работника к дальнейшему накоплению знаний и навыков

Почему это «капитал»?

- Способности человека – его личное достояние и собственность.

Поэтому их нельзя купить без собственника

- Производительные способности могут обеспечить более высокий доход в будущем
- Производительные способности – не только денежный доход, но и моральный результат
- Формирование производительных способностей требует затрат
- Производительные способности накапливаются в результате производственного опыта

Особенности человеческого капитала

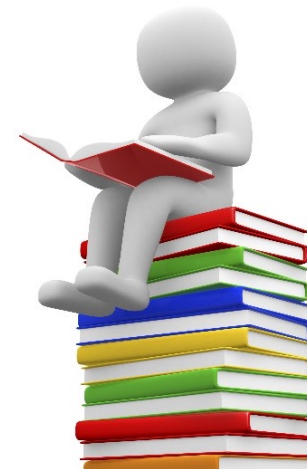
1. Отличительная черта человеческого капитала — неотделимость от личности своего носителя
2. Невозможно передать другому человеку
3. Он может обесцениваться, истощаться в связи с физической изношенностью человека или в результате устаревания знаний и навыков.

Отличия человеческого капитала (ЧК) от физического (ФК)

- Со временем ценность ЧК возрастает
- Степень отдачи от использования ЧК зависит от индивида
- Инвестиционный период у ЧК значительно длиннее
- Степень риска вложений в ЧК выше, чем в ФК
- Эффект от реализации ЧК более разнообразен

Образование как элемент человеческого капитала

- Образование не должно быть узким
- Образование должно быть непрерывным, восполняемым,
- Образование должно быть расширительным, адаптивным
- Образование должно быть мотивированным



Инвестиции в человеческий капитал

- Это любые действия, повышающие квалификацию и способности работника.

Это расходы на:

- ОБРАЗОВАНИЕ
- ЗДРАВООХРАНЕНИЕ
- МОБИЛЬНОСТЬ



Способы принятия
решений в условиях
ограниченности
ресурсов.

Какие бывают решения?

Все решения, которые мы принимаем, можно разделить на три группы:

мгновенные,

бессознательные,

сознательные.

Разработчик школы стратегического менеджмента профессор Генри Минцберг назвал их так: **«сначала делаю», «сначала вижу» и «сначала думаю».**

Генри Минцберг



Всемирно известный ученый и писатель в области бизнеса и управления, академик.

Генри Минцберг (англ. Henry Mintzberg; род. 2 сентября 1939) — профессор менеджмента Макгилльского университета в Монреале.

Три основных типа принятия решений

Сначала делаю.

Мгновенные решения. Их надо принимать сразу без колебаний и раздумий. Так учили японских самураев, так учат современных спецназовцев. Потому что там, где они оказываются, времени на раздумья нет. Но их решения не стихийные. Лучший способ принять решение мгновенно – это принять его заранее. Когда человек оказывается в экстремальной ситуации, он уже знает, как себя вести, и делает мгновенный выбор.

Три основных типа принятия решений

Сначала вижу.

Это бессознательное решение на основе интуиции, ощущения, даже озарения. Его можно принять во сне, как это когда-то сделал Менделеев. В любом случае оно принимается на основе опыта, или после долгих предварительных размышлений. Иногда такое решение похоже на каприз, иногда – на дар предвидения. Проверить это можно только по результатам принятого решения.

Три основных типа принятия решений

Сначала думаю.

Сознательное решение всегда есть результат сбора информации и логического анализа сбора информации.

Это требует совершенно другого времени и усилий. Но только такое решение может дать более или менее прогнозируемые результаты.

Как принимать решение?

Решения мгновенные и бессознательные описаны, в основном, в книгах по психологии. Решения сознательные являются предметом интереса не только психологов, но и экономистов. Они спроецировали общие человеческие качества на сугубо денежную сферу взаимоотношений.

Большинство специалистов выделяют три основных этапа принятия решения:

определение цели;

подбор альтернатив;

выбор лучшего варианта.

Как определить цель?

Финансовая цель должна быть
*конкретной, реалистичной и с определённым
горизонтом*, то есть иметь чётко поставленный срок
выполнения.



Например:

хочу игровую приставку стоимостью не более 30 000
рублей через 18 месяцев.

Это ПРАВИЛЬНАЯ постановка цели.

Она конкретна: хочу игровую приставку.

Она реалистична: хочу базовую модель

Она имеет чётко обозначенный горизонт: 18 месяцев.

Можно сказать и по-другому: когда у меня будут деньги, я куплю себе самую последнюю модель игровой приставки известной марки.

Это НЕ ПРАВИЛЬНАЯ постановка цели.

Она не имеет срока, она неконкретна, и реалистичной её тоже не назовёшь.

По горизонту цели можно разделить на три группы.

Краткосрочные цели- до одного года.

Среднесрочные цели- от года до пяти лет.

Долгосрочные цели- от пяти лет и выше.

Как подобрать альтернативы?

Перед тем как совершать любую покупку, надо собрать как можно больше полезной информации из максимального количества источников.

Это может быть Интернет, журналы, мнения друзей и многое другое.

Собранную информацию необходимо структурировать.

Например, если ваша цель – игровая приставка, то нужно:

1. определить характеристики, по которым вы будете сравнивать различные приставки: процессор , оперативная память, ускоритель и т.д.;
2. задать ограничения, которым должна удовлетворять ваша приставка, например разрешение Full HD, бесшумная;
3. оценить характеристики тех приставок , которые удовлетворяют ограничениям, а те модели, которые не укладываются в бюджет можно просто игнорировать.



Как выбрать лучший вариант?

Все не подходящие вам варианты уже отброшены, остались только те, которые в принципе вас устраивают. Теперь ваша задача- выбрать из оставшихся вариантов тот, который даст наилучший результат с учётом ваших предпочтений.

Вначале нужно *определить свои приоритеты*, выстроив характеристики в порядке убывания важности.

Затем вы сможете *сравнить варианты* на основе совокупности всех характеристик с учётом ваших приоритетов.



Как принимать решения, связанные с деньгами?

Такой подход к принятию решения, состоящий из трёх этапов, касается не только предметов, которые мы хотим приобрести, но и денег, необходимых для покупки.

Деньги для нас - такая же цель, как планшет или автомобиль.

Она должна быть *конкретной* (какая сумма мне нужна),
реалистичной (как соотносится моё желание накопить деньги с моими возможностями их заработать),
с определённым горизонтом (когда я планирую совершить покупку).

Подбирая варианты, надо решить, каким образом я хочу получить ту сумму денег, которую наметил.

Например:

- ❑ Я могу каждую неделю откладывать по 500 рублей. Но тогда придётся отложить покупку на несколько месяцев.
- ❑ Я могу попросить денег в займы у друзей, причём без процентов. Но я должен понимать, что могу с ними поссориться, если задержу возврат долга.
- ❑ Я могу скооперироваться с друзьями и купить в складчину. Но тогда эта вещь будет принадлежать не только мне.

Оценив все плюсы и минусы разных вариантов, вам нужно выбрать тот способ, который приведёт вас к желанной цели.

Аккумуляция средств – это процесс накопления собственных или привлеченных денежных средств с целью извлечения коммерческой выгоды, путем временного предоставления этих средств нуждающимся под определенный процент.





**Министерство образования и науки Пермского края
Государственное бюджетное профессиональное
образовательное учреждение
«Краевой индустриальный техникум»**

Дисциплина:

Основы финансовой грамотности

Преподаватель

Чекалкина Ольга Ивановна